Филатов Георгий Андреевич

Институт всеобщей истории Российской академии наук

Кандидат исторических наук, научный сотрудник

[georgefilatov@gmail.com](mailto:georgefilatov@gmail.com)

Экономические связи между СССР и франкистской Испанией в 1960-х гг.

Отношения между Испанией и Советским Союзом в ХХ в. переживали периоды бурного развития и стремительного падения. Если годы гражданской войны в Испании связаны с небывалой для истории двух стран интенсификацией связей, то правление Франсиско Франко ознаменовано превращением двух государств в идеологических и политических противников. Тем не менее со второй половины 1950-х гг., когда оба режима переживали период относительной либерализации, начали появляться и прямые каналы связи, в первую очередь экономические.

Если низшей точкой в отношениях можно считать период Второй мировой войны, когда испанские добровольцы воевали в составе вермахта на Восточном фронте, и годы непосредственно после нее, когда СССР предлагал наиболее жесткие меры воздействия на франкистский режим, то во второй половине 1950-х гг. ситуация начала улучшаться. Вместе с символическими шагами, которыми обменивались стороны, весомый вклад в изменения вносило развитие экономических отношений.

Первые шаги в налаживании торговли с франкистской Испанией Советский Союз предоставлял делать своим восточноевропейским союзникам: Польше, Чехословакии, ГДР и лишь затем сам включился в развитие отношений. Первая половина 1960-х гг. характеризовалась нерегулярностью торговых связей, годы роста товарооборота сменялись его падением - сказывалось отсутствие дипломатических отношений и официальных долгосрочных договоренностей.

Советский Союз поставлял алюминий, целлюлозу и тракторы, Испания экспортировала продукцию сельского хозяйства и медь. С середины десятилетия номенклатура товаров стала более разнообразной: в советских поставках все большую роль стала играть нефть и нефтепродукты, а в испанских на заметное место вышли товары широкого потребления.

Из-за отсутствия официальной связи между государствами торговля велась через несколько коммерческих предприятий, организованных правительствами обеих стран. С советской стороны наиболее значимыми были «Продаг», «Веймар», а с испанской - «Филиппинский табак». Помимо непосредственно экспортно-импортных операций, эти фирмы выполняли и посреднические функции между двумя странами.

Во второй половине 1960-х гг. для торговых отношений Мадрида и Москвы открылась новая сфера – рыболовство. Активное развитие рыбной промышленности в СССР требовало поиска новых зон для ловли, а испанские порты были удобны для базирования советских рыболовных кораблей. Конец десятилетия ознаменовался подписанием ряда двусторонних договоров, регулирующих взаимное использование прибрежной инфраструктуры.

Экономические связи между СССР и франкистской Испанией начали прокладывать дорогу к установлению нормальных отношений между двумя странами.