Зарицкий Борис Ефимович

Финансовый Университет при Правительстве РФ

Профессор, доктор исторических наук

**Трансатлантическое партнерство: позиция Германии**

(Тезисы к выступлению, секция №1)

1. В июле с.г. закончился 10-й раунд переговоров между ЕС и США о Трансатлантическом торговом и инвестиционном партнерстве (ТТИП). Цель будущего соглашения устранить пошлины и нетарифные барьеры в торговле, гармонизировать стандарты и регулятивные нормы по обе стороны Атлантики.В конечном счете может быть создан новый мега-блок, на который приходится почти 40% мирового ВВП и треть товарооборота международной торговли.
2. За исключением Великобритании в товарообороте большинства европейских стран США занимают относительно скромное место. Для США значимость рынка ЕС-28 и импортных поставок из Европы существенно выше. Однако сводные цифры внешнеторговой статистики не полностью отражают интересы лоббистских группировок, стоящих за кулисами переговорного процесса. Политические элиты ведущих стран ЕС беспокоит, в частности, тот факт, что США параллельно ведут переговоры о создании Транс-Тихоокеанского партнерства. Если азиатский крен во внешнеэкономической стратегии США станет доминирующим, то Европе грозит маргинализация, считают они.
3. Германия, как один из мировых лидеров по экспорту, считается в Европе главным бенефициаром ТТИП.Но именно в Германии сильна оппозиция ТТИП. Согласно опросу, проводившемуся в семи европейских странах, число противников Трансатлантического партнерства в Германии больше, чем у соседей. Наибольшую тревогу у немцев вызывает перспектива проникновения на европейский рынок генно-модифицированной продукции из США и размывание социальных стандартов.
4. Главными проводниками курса на присоединение к ТТИП в ФРГ являются крупнейшие немецкие концерны и предпринимательские союзы ключевых отраслей промышленности, продукция которых является основной в структуре германского экспорта в США. За пределами ЕС американский рынок является для немецких экспортеров главным.В условиях, когда доля стран ЕС и еврозоны в товарообороте ФРГ имеет тенденцию к снижению, американский рынок приобретает для Германии особое значение. Тем более, что в торговле с США она имеет самое крупное положительное сальдо - 47,5 млрд. евро в 2014г.
5. Инвестиционные аспекты соглашения о ТТИП также представляют интерес для немецкого бизнеса. 3,5 тыс. германских фирм, имеющие в США дочерние подразделения, филиалы и представительства, инвестировали там в общей сложности более 200 млрд. долл. Это намного больше капиталовложений немецких компаний в экономику своего главного торгового партнера – Франции.
6. Оценки макроэкономических последствий договора о Трансатлантическом партнерстве крайне противоречивы. Прогнозы сильно зависят от используемых моделей и основополагающих допущений. Выводы о положительном влиянии ТТИП на динамику развития и трудовую занятость, как правило, делаются исходя из чрезвычайно оптимистических ожиданий. Уязвимость большинства прогнозов усиливается и тем, что достаточно сложно квантифицировать снижение торговых издержек при определенном уровне ослабления нетарифных барьеров.
7. В случае подписания комплексного соглашения о ТТИП произойдет серьезное переформатирование внешнеэкономических связей ФРГ. Для немецких компаний еще больше возрастет значение американского рынка. В свою очередь, для США полностью открывается огромный потребительский рынок Германии и Евросоюза объемом 16трлн. долл.Участие ФРГ в ТТИПусугубит набирающие силу после введения санкций негативные тенденции в российско-германском торгово-экономическом сотрудничестве.